

IHRE KARRIERE BEI ICSI.

IHI Charging Systems International gehört zu den etablierten Anbietern von Turboladern.

Mit über 1.000 Mitarbeitern entwickeln, produzieren und vertreiben wir an drei Standorten Turbolader für die Automobilindustrie.

In interdisziplinären Teams entwickeln Sie mit uns die Zukunft der Turbolader-Technologie, die Basis unserer Produkte für den Automobilmarkt von morgen.

IT'S ALL ABOUT
TURBO 

Administrator Sales / Independent Aftermarket (m/w/x)

Ihre Aufgaben:

- Erfassen von Aufträgen im SAP System
- Erstellen von Auftragsbestätigungen und Rechnungen
- kontinuierliche Verbesserung der Prozesse für die Auftrags erfassung, Auftragsbestätigungen und Rechnungslegung
- Pflege des B2B Vertriebs-Portals
- Durchführen und Auswertung von Kundenzufriedenheitsmessungen
- Mitarbeit an internationalen vertriebsübergreifenden Projekten
- Koordinieren und Beantworten von Kundenanfragen aus ganz Europa
- Unterstützung bei der Sicherstellung der Vertriebsziele im Bereich **Independent Aftermarket (Automotive)**
- Unterstützung bei der Implementierung eines CRM Systems

Die Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- **Mehrjährige** Berufserfahrung im B2B, vorzugsweise im Handel im internationalen Umfeld
- Erfahrungen aus den Bereichen Innendienst, Sales Administration, Verkauf/Vertrieb
- Sehr gute ERP- (z.B. SAP) sowie MS Office Erfahrung
- Hands-on-Mentalität und technische Neigung
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Ihre Bewerbungsunterlagen bevorzugen wir als Online-Bewerbung über unsere Webseite. Bitte nennen Sie uns Ihre Gehaltsvorstellungen und den möglichen Eintrittstermin. Für Fragen stehen wir Ihnen unter folgenden Kontaktdaten gerne zur Verfügung:

IHI Charging Systems International Germany GmbH

Frau Ulrike Beßler

Haberstrasse 3 | 69126 Heidelberg
Tel. +49 (0) 6221 – 3096 - 2874

Mail: jobs-heidelberg@ihi-csi.de | www.ihi-csi.de